資料８

第八回 日本成長戦略会議配布資料

中小企業の半導体1次サプライヤー参入実現と今後の方針・課題について

オオクマ電子株式会社
代表取締役社長　大隈恵治

オオクマ電子の事業内容



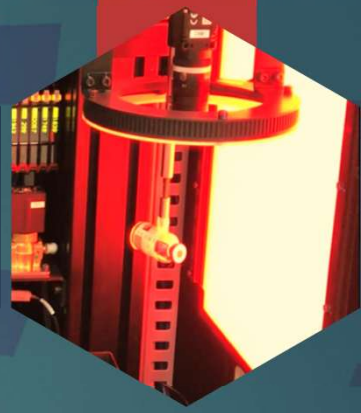
医療
半導体
電力





IoT
THINGS
INTERNET

画像処理





液晶・EL
防衛





地域未来
牽引企業

ロボット
制御技術

SPASER SYSTEM

１次サプライヤー参入トライのきっかけ

熊本県産業技術センター様の中小企業半導体サプライチェーン強化事業と
熊本の某大手半導体誘致企業様のマッチングPjであるCR2Pjで
出会いの場構築のきっかけができた！

■産業技術センター様が、熊本の某誘致企業様のニーズと地場企業のシーズを相対的に技術キーワード検証し、開発のきっかけを作った。
（ただの紹介ではない！）
■そこから、ビジネス実現に至る段階的なフォローを継続的に実施。

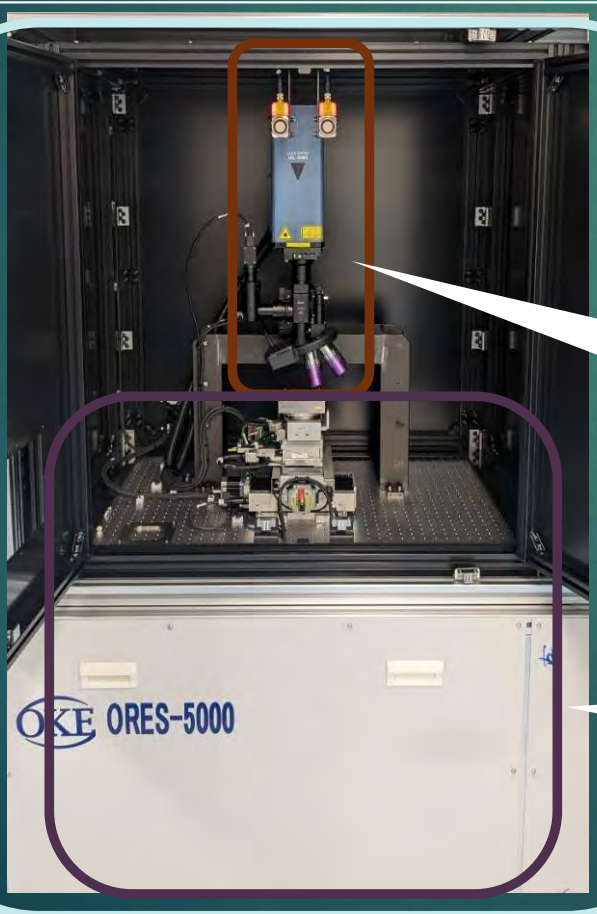
■市場優位性がある世界初のレーザー装置・顕微鏡の開発を実現（特許取得）
■これをきっかけに地場企業による合弁会社が設立する運びとなった。

トライしてできた商品概要

熊本地域企業連合の技術により、大企業の技術で実現できなかった課題を全てクリアした！＝１次サプライヤーへの参入成功

３社で合弁会社を設立できた
（オプトグラフィックコントロールズ株式会社　）

微細レーザー露光・加工装置　ORES5000シリーズ



オオクマ電子株式会社
（熊本市）
担当：全システム、制御、画像

株式会社サンワハイテック
（菊池市）
担当：レーザー、光学系

株式会社テラシステム
（菊池郡大津町）
担当：ステージ、除振台

今後方針及び中小企業における課題と要望

○ 合弁会社として、今後AIデータセンター関連及び半導体関連分野における積極的投資を進めて参ります。

○１次サプライヤーが知りえるような付加価値の高い課題に数多くの企業が出会える場（プラットホーム）の構築を求めます。

○ 中小企業の経営課題として、「企業付加価値増大」すれば、「事業承継時の費用課題」が大きくなるというジレンマを抱えています。

○ 中小企業の投資意欲を拡大させる目的で、中小企業の事業承継税制優遇と将来への発展的投資の支援を「両輪」とした政策推進を求めます。